



Nous recherchons en interne et en externe

INGENIEUR COMMERCIAL H/F

POSTE BASE SUD OUEST REGION PARISIENNE

- ◆ Assurer la promotion des produits auprès de la clientèle en accord avec la stratégie commerciale du groupe Pfeiffer Vacuum.
- ◆ Engager la responsabilité de PV jusqu'à concurrence du montant pour lequel il a reçu délégation de signature.
- ◆ Entretenir des relations cordiales avec ses clients et promouvoir l'image de marque du groupe Pfeiffer Vacuum auprès de ses clients.
- ◆ Mettre en œuvre les DSO en fonction des exigences du marché
- ◆ Transmettre des informations fiables sur le contexte commercial de chaque projet important.
- ◆ Pour les produits standards, élaborer et faire élaborer les offres commerciales en accord avec les procédures en vigueur.
- ◆ Pour les produits personnalisés ou spéciaux, élaborer les offres commerciales avec le service support commercial du groupe Pfeiffer Vacuum pour la définition technique et économique des produits et avec le service client pour les prestations de service incluses dans les offres en conformité avec les procédures en vigueur.
- ◆ Participer aux actions de promotion.
- ◆ Identifier des clients cibles.
- ◆ Documenter les échanges avec les clients.
- ◆ Prospecter sur le territoire concerné

PROFIL

- ◆ De formation BAC + 5 technique ou commerciale B to B
- ◆ Intérêt pour les produits high tech
- ◆ Expérience commerciale dans le secteur des produits industriels de 2 ans minimum
- ◆ Maîtrise de l'anglais

Date d'engagement souhaitée : **Février 2019**

Personne à contacter : **Didier BERGE (04.50.65.79.95) – didier.berge@pfeiffer-vacuum.fr**

Candidature à adresser à Brigitte VERNIER, Responsable Emploi

avant le 20/12/2018 Tel : 04.50.65.78.77 e-mail : brigitte.vernier@pfeiffer-vacuum.fr